

**ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟ ΓΙΑ ΤΟΝ ΑΥΤΟΕΛΕΓΧΟ ΤΗΣ ΕΤΟΙΜΟΤΗΤΑΣ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΓΙΑ
ΔΙΑΔΟΧΗ**

ΕΝΟΤΗΤΑ Α: ΓΕΝΙΚΑ ΘΕΜΑΤΑ ΔΙΑΔΟΧΗΣ/ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΗΣ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ (Συμπληρώνεται υποχρεωτικά)

	ΝΑΙ	ΟΧΙ
1. Έχω μια γραπτή, πλήρως ανεπτυγμένη στρατηγική αποχώρησης από την επιχείρησή μου		
2. Θα μπορούσε η επιχείρησή μου να επιβιώσει σε περίπτωση πρόωρου θανάτου ή αναπηρίας εντός της ομάδας διαχείρισης/ιδιοκτησίας		
3. Είμαι σίγουρος/-η ότι γνωρίζω τι αξίζει πραγματικά η επιχείρησή μου		
4. Έχω ορίσει ένα χρονοδιάγραμμα για τη μεταβίβαση της επιχείρησής μου		
5. Σε περίπτωση που μου συμβεί κάτι, έχω ένα γραπτό σχέδιο έκτακτης ανάγκης για την επιχείρησή μου που περιλαμβάνει τρόπους διατήρησης των βασικών υπαλλήλων		
6. Είμαι εξοικειωμένος/-η με όλες τις διαθέσιμες επιλογές για τη χρηματοδότηση της μεταβίβασης της επιχείρησής μου		
7. Πλαισιώνομαι από ομάδα επαγγελματιών / εξειδικευμένων συμβούλων που θα με καθοδηγήσει στην υλοποίηση του σχεδίου διαδοχής		

ΕΝΟΤΗΤΑ Β: ΕΝΟΤΗΤΑ (Συμπληρώνεται σε περίπτωση οικογενειακής διαδοχής)

1. Γνωρίζω τα πλεονεκτήματα και τα μειονεκτήματα της εμπιστοσύνης εντός της οικογένειας	ΝΑΙ	ΟΧΙ
2. Είμαι βέβαιος/-η ότι η υπάρχουσα οικογενειακή δυναμική θα διατηρηθεί τόσο κατά τη διάρκεια όσο και μετά τη μεταβίβαση;		
3. Έχω την πεποίθηση ότι οι διάδοχοι μου έχουν την ικανότητα να διοικούν αποτελεσματικά την οικογενειακή επιχείρηση		
4. Έχει προετοιμαστεί κατάλληλα ο διάδοχος της επιχείρησης για να αναλάβει τη διοίκησή της		
5. Η διαθήκη μου είναι ενημερωμένη		
6. Έχουν αποσαφηνιστεί και συμφωνηθεί πλήρως ο ρόλος μου και ο ρόλος του διαδόχου		

ΕΝΟΤΗΤΑ Γ: ΕΝΟΤΗΤΑ (Συμπληρώνεται σε περίπτωση πώλησης της επιχείρησης σε τρίτους)

1. Είμαι πλήρως εξοικειωμένος/-η με τη διαδικασία πώλησης μιας επιχείρησης	ΝΑΙ	ΟΧΙ
2. Γνωρίζω ποιοι θα είναι οι πιθανοί αγοραστές		

3. Ξέρω πώς να μεγιστοποιήσω την αξία της επιχείρησής μου πριν την πώληση		
4. Ξέρω τις τιμές πώλησης άλλων επιχειρήσεων στον κλάδο μου		
5. Κατανοώ τα μη οικονομικά χαρακτηριστικά που κάνουν την επιχείρησή μου πολύτιμη για τους πιθανούς αγοραστές		
6. Θα προτιμούσα να μεταβιβάσω την επιχείρησή μου σε ένα υπάλληλο, εάν είχαν επαρκείς πόρους		

Αποτελέσματα

Πόσες φορές απάντησες «Ναι;»

15+ Εξαιρετικό! Συγχαρητήρια συγκαταλέγεστε στους καλά προετοιμασμένους ιδιοκτήτες επιχειρήσεων για διαδοχή.

10 – 14 Εξαιρετικό. Είστε πολύ προετοιμασμένοι και είστε σε καλό δρόμο για μια ομαλή και επιτυχημένη διαδοχή / μεταβίβαση. Με λίγη περισσότερη προετοιμασία, δεν θα χάσετε άλλο ύπνο γιατί θα έχετε καλύψει τα κρίσιμα στοιχεία στα οποία δεν καταφέρνουν ποτέ οι περισσότεροι ιδιοκτήτες επιχειρήσεων να κάνουν.

0 – 9 Μην ανησυχείτε. Είστε περίπου τόσο προετοιμασμένοι όσο ο τυπικός ιδιοκτήτης επιχείρησης. Οι περισσότεροι ιδιοκτήτες επιχειρήσεων είναι πολύ απασχολημένοι με τη λειτουργία της εταιρείας τους, εμποδίζοντάς τους να προγραμματίσουν πέραν του επόμενου μήνα. Ωστόσο, πρέπει να θέσετε τον προγραμματισμό της διαδοχής ως προτεραιότητα για εσάς και την επιχείρησή σας, ώστε να αξιοποιήσετε την επιτυχία που έχετε δημιουργήσει.



Ευρωπαϊκή Ένωση
Ευρωπαϊκό Κοινωνικό Ταμείο

Επιχειρησιακό Πρόγραμμα
Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού,
Εκπαίδευση και Διά Βίου Μάθηση
Ειδική Υπηρεσία Διαχείρισης
Με τη συγχρηματοδότηση της Ελλάδας και της Ευρωπαϊκής Ένωσης



IN.EM.Y. - ΕΣΣΕ
ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΕΜΠΟΡΙΟΥ ΚΑΙ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ ΤΗΣ ΕΣΣΕ

